

# Anmeldedokumentation

Diese Dokumentation dient der Anmeldung von Unternehmen, die an einem Anlass der MSM Investorenvereinigung präsentieren wollen.

## Ablauf der Anmeldung

1. Das Unternehmen füllt diese Dokumentation auf allen gelben Feldern aus, unterschreibt den Vertrag rechtsgültig und mailt einen Scan aller vier Seiten samt allfälligen Beilagen (CV, Businessplan etc.) an [iv@msmgroup.ch](mailto:iv@msmgroup.ch).
2. I.d.R. innert 3 Tagen entscheidet der Vorstand über Zulassung oder Nichtzulassung und teilt den Entscheid dem Unternehmen mit.
3. Bei Zulassung wird das Unternehmen innert 10 Tagen den Rechnungsbetrag überweisen und die am Anlass zu zeigende Präsentation im Format ppt/pptx oder pdf mailen. Damit wird die Zulassung definitiv, und MSM sendet ein gegengezeichnetes Exemplar des Vertrags an das Unternehmen.
4. Am Anlass erscheint das Unternehmen spätestens 30 Minuten vor Beginn, damit die Details des Ablaufs besprochen werden können.

**Vereinbarung** vom \_\_\_\_\_ (Datum)

zwischen \_\_\_\_\_ **Unternehmen**

und MSM Investorenvereinigung, Stadthausstrasse 12, 8400 Winterthur **MSM**

1. Das Unternehmen meldet sich hiermit an zum Anlass der MSM vom \_\_\_\_\_ für
  - eine Präsentation (10 Min. plus 10 Min. Diskussion) CHF 200.-
  - einen Kurzpitch (5 Minuten) CHF 100.-
2. Das Unternehmen beauftragt MSM mit folgenden weiteren Dienstleistungen:
  - Aufschalten eines Blindprofils auf der MSM Webseite für 12 Monate (ohnegegenlink) CHF 100.-
  - Aufschalten eines Blindprofils auf der MSM Webseite für 12 Monate (mit Gegenlink) CHF 50.-
  - Separates Mailing an die Mitglieder innert 30 Tagen nach der Präsentation CHF 100.-
  - Aufnahme des Blindprofils ins nächste MSM Monatsmailing CHF 100.-
  - Vorbereitendes Coaching 1 Stunde CHF 200.-
  - 4-seitige Platzierungsdokumentation nach Angaben des Unternehmens CHF 1'000.-

**Total** CHF \_\_\_\_\_

3. Ein allfälliger Gegenlink des Unternehmens auf MSM soll wie folgt lauten: „Die MSM Gruppe ist ein interdisziplinäres, internationales Team für Betriebswirtschaft, Recht und Office Services. Es begleitet Unternehmen bei Start, Aufbau, Veränderung und im täglichen Geschäft in der Schweiz und in verschiedenen dynamischen Märkten. Und/oder: The MSM Group is an interdisciplinary, international team for business administration, law and office services. It supports start-up, growth, change and daily business in Switzerland and various dynamic markets.“
4. Falls ein Mitglied der MSM oder ein von einem Mitglied vermittelter Investor in das Unternehmen Eigen- oder Fremdkapital investiert, zahlt das Unternehmen an MSM 3% des beim Unternehmen eingegangenen Betrags. Das gilt für alle Finanzierungen, die innert dreier Jahre nach der Präsentation getätigt oder vereinbart werden.
5. MSM haftet nicht für den Erfolg der Präsentation und der übrigen Dienstleistungen,, insbesondere ob Investoren gefunden werden oder nicht. Das Unternehmen nimmt zur Kenntnis, dass während mindestens 50% der Zeit erläutert werden soll, wie viele Mittel gesucht werden, wofür sie genau Verwendung finden und wann und auf welche Weise der Investor gemäss der Planung des Unternehmens wie viel zurück bekommen soll.
6. Dieser Vertrag unterliegt der aufschiebenden Bedingung, dass innert 10 Tagen nach Zusendung (per E-Mail) der Annahme zur Präsentation durch MSM der obgenannte Betrag auf dem Konto der MSM und die Präsentation für den Anlass im Format ppt/pptx oder pdf bei MSM eingetroffen sind. Damit wird die Zulassung definitiv, und MSM sendet ein gegengezeichnetes Exemplar des Vertrags an das Unternehmen. Andernfalls hat MSM das Recht, den Vertrag ohne Nennung von Gründen jederzeit aufzuheben.

Unternehmen

MSM

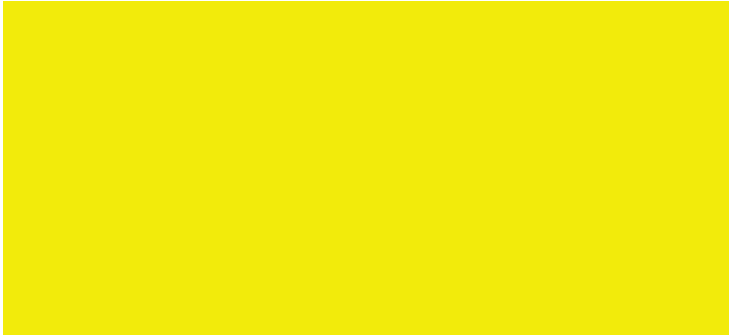
\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## Unternehmensprofil

\* Bei den mit Stern markierten Fragen kann auch auf Beilagen wie Businessplan, VC etc. verwiesen werden, falls dort klar ersichtlich. Die gelb markierten Felder sind zwingend auf diesem Formular auszufüllen.

1. Name des Unternehmens:
2. Rechtsform:   schon gegründet  noch zu gründen
3. \* Team (Name, Alter, Ausbildung, Berufserfahrung):
4. \* Produkt
5. \* Marktumfeld:
  - 5.1. Personal
  - 5.2. Lieferanten
  - 5.3. Kunden
  - 5.4. Konkurrenten
6. Wie viele Arbeitsplätze werden nach Businessplan innert fünf Jahren geschaffen und wo?
7. Wie trägt das Unternehmen zu einer nachhaltigen Entwicklung bei?
8. \*Wieviel Geld wird gesucht?  CHF
9. \* Wann soll es verfügbar sein und wie genau wird es verwendet?
10. Exit (nach den heutigen Annahmen der Initiatoren):
  - 10.1. Wie bekommt der Investor es zurück?
    - Kauf durch Initiatoren
    - Verkauf des Unternehmens an Dritte
    - Börsengang
    - Anders:
  - 10.2. Wann bekommt der Investor es zurück?
  - 10.3. Wie viel bekommt er zurück (in % der investierten Summe)?  %



## **Rechnung**

Sehr geehrte Damen und Herren

Wir freuen uns, dass Sie sich zur Präsentation an einem der Anlässe der MSM Investorenvereinigung entschlossen haben. Bitte zahlen Sie den Betrag gemäss beiliegendem Vertrag innert 10 Tagen nach Erhalt unserer Mitteilung der Annahme auf das unten genannte Konto. Nach der Zahlung und dem Eingang Ihrer Präsentation wird die Annahme definitiv.

Die MSM Gruppe offeriert gegen Honorar (das in ausgesuchten Fällen teilweise in Aktien o.ä. bezahlt werden kann) weitere Dienstleistungen wie Businessplanung, Unternehmensbewertung, Buchhaltung und Personaladministration, Rechtsberatung, Begleitung von Vertragsverhandlungen, Gesellschaftsgründung, Marken-/Designeintragungen und –Verwaltung, Unterstützung bei Transaktionen und Kapitalmarktauftritt, Domizil, Büroraum und Sekretariatsleistungen. Wir freuen uns, wenn Sie davon Gebrauch machen und hoffen, dass Sie an unserem Anlass nützliche Kontakte knüpfen können!

Freundliche Grüsse

## **MSM Investorenvereinigung**

(Rechnung ohne Unterschrift gültig)

### **Bankverbindung:**

UBS Winterthur Kto 257-582.206-01M  
SWIFT UBSWCHZH80A  
IBAN CH04 0025 7257 5822 0601 M